

ביחד נעשה את השינוי



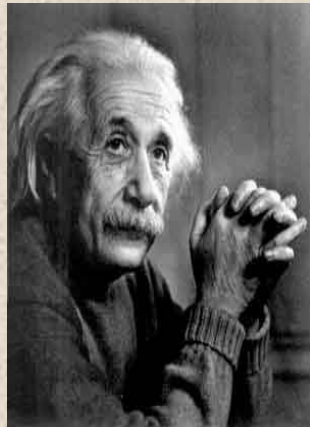
United Dental Clinics  
מרפאות שיניים מאוגדות

המצב הכלכלי של המרפאות מושפע -

מכירות 1

הוצאות קבועות ומשתנות 2

הוצאות אשראי ותזרים מזומנים 3



"We can't solve problems

by using the same kind of thinking we

used when we created them."



ביחד נעשה את השינוי

● OPORTUNITY IS NOWHERE

● OPORTUNITY IS NOW HERE

## שרות - בטלפון אחד

- כלים טכנולוגיים מתקדמים לניהול המרפאות
- זירת מסחר ייחודיות ברפואת שיניים עם סינרגיה העסקית
- שיתוף ידע ומחקר כלכלי מבוסס עובדות
- שותפות עם הצוות הניהולי לצמיחה והתייעלות
- ידע המצטבר לטובת מרפאות החברים
- תמיכה בשיתופי פעולה בין מרפאות
- תמיכה בהחלטות ניהוליות, עסקיות ובניית תקציב

## מי אנחנו?

**ד"ר רפי פישר – רופא שיניים פרטי, הכשיר במשך שנים רופאים ומנהלי מרפאות רבים בתחומי הניהול והשיווק באוניברסיטאות, בהרצאות, בסדנאות מאמרים, ספרי לימוד ומפגשים אישיים.**



**רו"ח אמיר לן - שימש במשך מספר שנים כמנהל כספים של רשת מרפאות שיניים בקופת חולים מאוחדת, בעל משרד לראיית חשבון עם אוריינטציה דנטאלית, מכיר את התחום העסקי, הספקים הדנטאליים ומפעיל את כל הכלים החדשים לניהול מרפאה יעיל וכלכלי .**



# בכל עסק יש ארבע מחלקות



תפעול וייצור



שיווק



כספים



כח אדם

נכון גם  
בשרותי UDC

## תפעול וייצור

- חשיפה לטכנולוגיות שיתופיות ומוזלות
- דוחות תפוקה והמלצות אופרטיביות
- טכנולוגיה ניהולית ייחודית זמינה
- תמיכה בשותפויות
- שיתוף נוהלי עבודה
- תפעול ערבות הדדית בין מרפאות



# שיווק

- בניית כלים שיווקיים
- כרטיס ביקור דיגיטאלי
- תמיכה טכנולוגית לשיווק
- הקטנת הוצאות פרסום
- חלק מקבוצה מוגדרת לשיווק לציבור
- שרותי גרפיקה ופרסום
- קידום מרפאות





# כספים

- שרותי הנהלת חשבונות אנליטית
- דוחות אנליטים רבעוניים
- יצירת זירה כלכלית חדשה
- מקסום כח קנייה להקטנת הוצאות
- סליקה בתנאים מועדפים
- יועצים כרואה חשבון, עורך דין, כלכלן
- שיתוף ידע
- ייעוץ פיננסי ומקצועי
- תאומים מול ביטוחים וחברות האשראי
- הלוואות ושירותים פיננסיים
- תפעול זירת המסחר בחומרים, ציוד ושירותים



# כוח אדם

- ייעוץ בעת מקרי חירום
- ייעוץ בדיני עבודה
- זמינות והנחות בהשמת כוח אדם דנטאלי
- גישור באוריינטציה דנטלית
- מודל תגמול שכר והתאמת שעות
- פגישות וסדנאות תקופתית למנהלי המרפאות
- קשרים וכנסים בינלאומיים
- שיתוף בידע ומאמרים מובילים



# כלי ניהול מתקדמים לניהול העסקי

- ניהול תקציב
- תזרים מזומנים
- תמחור מוצרים
- נקודות איזון
- תגמול שכר
- רווח מטיפול / רופא
- תנאי ביטוח
- עלויות אשראי והלוואות
- התחשבנות עם רופאים



# שותפים עסקיים

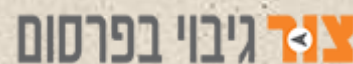


• עמוס עמירן- אנליזה כלכלית

• ליאור רוב עורך דין-חוזים מסחריים

• דניאל לימור מומחה אקסל

• יסמין כהן כותבת תוכן



# חברים מנויים

- גישה לכל שירותי UDC לפי כתב שירות
- One Stop Shop כל צרכי המרפאה בטלפון אחד
- הנחות מלאות אצל השותפים העסקיים
- כל שירותי UDC באתר
- מידע כלכלי רחב
- מחשבוני מידע
- ייעוץ מקצועי
- דוחות פיננסים
- ייעוץ פיננסי
- תפעול ערבות הדדית



*השרות מותנה בתשלום דמי מנוי חודשיים*

# עמיתים

- שימוש מוגבל בשרותי UDC
- שימוש במידע באתר
- הנחות חלקיות על שירותים של השותפים העסקיים
- צבירת זכויות להצטרפות כחברים
- חלק מקבוצת רכישה (החזרים יחסיים)
- שימוש חלקי במחשבוני



השירות ללא תשלום, החזרים חלקיים

When it comes to the future, there are three kinds of people:

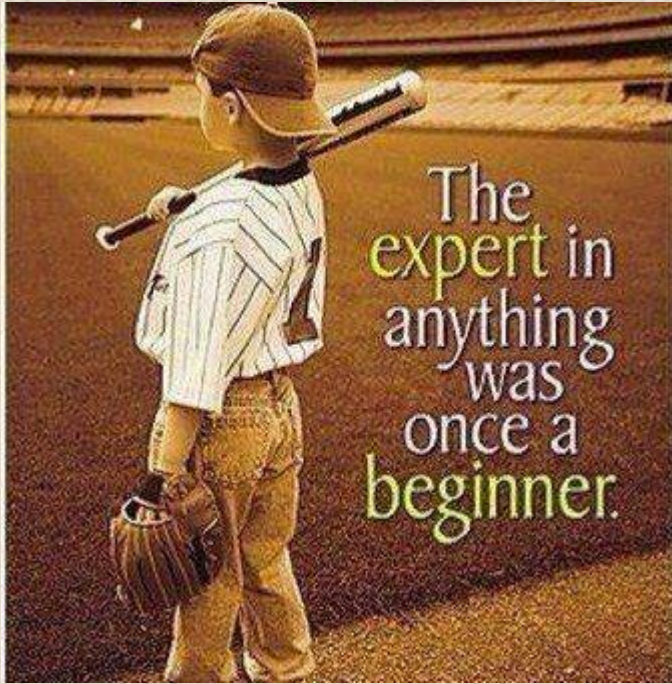
1 those who let it happen

2 those who make it happen

and

3 those who wonder what happened

*John M. Richardson Jr.  
Professor of International Development  
American University*



**ובנימה אישית** "האם אתם מוכנים  
לשינויים הצפויים ברפואת השיניים?  
האם אתם מוכנים להצטרף ולחולל  
את השינוי ביחד עם שותפינו  
העסקיים?"

**ככל שנגדל מהר יותר נוכל להשיג  
הטבות טובות יותר וחסכון  
משמעותי בפחות זמן**

**אנו רוצים אותך מעורב**

אנא תעבירו לחברים נוספים את המסר - **"ביחד נעשה את השינוי"**.





United Dental Clinics  
מרפאות שיניים מאוגדות



חסכון



סינרגיה



טכנולוגיה

[uniteddentalclinics@gmail.com](mailto:uniteddentalclinics@gmail.com)

[udc.ytd.co.il](http://udc.ytd.co.il)

077-460-0-412

058-501-0-574

# FAQ

## מה זה UDC?

החברה נוסדה לספק שירותים מוזלים לחבריה תוך ניצול ומינוף השיתוף, כושר הקנייה שלהם מול הספקים המובילים

## מה זה קבוצת רכישה?

זאת קבוצת בעלי עניין שמשלבים את הכוח הכלכלי שלהם לקבלת הטבות והגדלת כושר ניהול ושיווק

## למה UDC?

UDC תפעל להשגת ההטבות המרביות לחבריה בזכות המוניטין וניסיון מפעיליה

## האם מנהלי המרפאה שומרים על עצמאותם?

החברה אינה מתערבת בתפעול המרפאה, משמשת כגוף מייעץ, מספקת נתונים להחלטה מבוססת עובדות ודואגת למקסום היעילות וההנחות תוך שאיפה להשגת התנאים של המרפאות התאגידיות

## **האם קיימת התחייבות מינימלית לרכישות ושימוש בשרותי ספקי חוץ?**

אין דרישות מינימום לקבלת שירותים אך האינטרס של הקבוצה והספקים הינה להגיע למקסימום שימוש על מנת למקסם הנחות

## **איך אדע ש UDC תחסוך למרפאה בהוצאות?**

מנהלת משא ומתן עם השותפים העסקיים לקבלת הטבות והנחות לקבוצה. ההטבות וההנחות הן על שירותים שהמרפאה צורכת בכל מקרה. יתרון הסינרגיה מאפשר חסכון. קיימת שקיפות מלאה בהתקשרויות עם החברה הספקים והסכם עם החברים

## **האם יש יתרון הצטרפות לכל סוגי המרפאות ?**

קיים יתרון להצטרפות לכל סוגי המרפאות ממרפאות קטנות עד מרפאות פרטיות עם מספר שותפים. הגדלת כוח הקנייה של החברים מאפשר גמישות גדולה יותר במשא ומתן.

## האם יש הסכם ותנאים להצטרפות?

לחברים מנויים קיים הסכם הצטרפות שמחייב מסירת ובדיקת פרטים עסקיים (שנשמרת הסודיות האישית) וחתימה על הסכם שיתוף פעולה ושכר טרחה. עמיתים מחויבים במסירת דוח רווח ופסד (שנשמר הסודיות האישית). קיים הסכם שירות. שיתוף המידע הכלכלי חיוני לבניית תוכנית פעולה ובניית צפי רכישה מול הספקים.

## מה קורה אם יש בעיות עם הספק?

הסכם הצטרפות של הספקים כשותפים עסקיים מאפשר ל UDC לטפל בבירורים ובעיות.

## מה היתרון בהצטרפות אם יש לי כבר יחסים עסקיים עם הספק המומלץ?

בהסכם עם הספקים הם מתחייבים לספק הנחה נוספת לחבר UDC והחזרים נוספים בסוף השנה עם העמידה ביעדים שנקבעו. היעדים וההשגה שלהם יפורסמו לחברים בצורה שוטפת.

## מה עלות ההצטרפות ל UDC ?

**חבר מנוי** - דמי מנוי חודשיים, בהתאם למספר ה"כסאות" במרפאה. זכאות לכל ההחזרים וההטבות כפי שמופיעים בכתב השירות.

**עמית** - נהנה מחלק משרותי החברה, הנחה חלקית וגישה מוגבלת לטכנולוגיה ומידע חינם.

## האם חייבים להשתמש בכל הספקים?

לא, אך נשמח לצרף ספקים מומלצים על ידי חברים להרחבת סל השירותים. שימוש בספקים שנבחרו בקפידה על ידנו נותן לקבוצה כוח עסקי מוגבר. אנו ממליצים לבחון את שירותי השותפים העסקיים שלנו לתועלתך ותועלת החברים האחרים.

## איך UDC מתוגמלת?

תגמול UDC הינו לפי דמי מנוי שמשולם, על ידי חברים. כל ההנחות וההחזרים מהשותפים יוחזרו לחברים בתום ההתחשבנות על פי חלקם היחסי ברכישה ועמידה ביעדים. העמיתים שאינם משלמים דמי חבר, חלק יחסי מהרווחים שלהם ברכישה יועבר ל UDC לכיסוי פעילותה. בכל מקרה UDC לא מקבלת עמלות כספיות נוספות מהספקים.

## האם אני רוכש ישירות מהספק?

הקשר הישיר לספק השירותים נשאר כפי שהיה. המרפאה מחויבת בתשלום ישירות לספק. דיווח לUDC מאפשר בקרה על שירותים, הנחות נוספות עם עמידה בצפי הספקים והחזרה

## מה סוג החיסכון הצפוי?

חסכון על שרותי מנהל כספים, חומרים, ציוד משרדי, מעבדות, יועצים עסקיים, עורכי דין, שרותי בנקאות ואשראי, ליווי עסקי הלוואות וכל שירות מנהלתי נוסף ש UDC שואפת לצרף.

*ביחד נעשה את השינוי*



United Dental Clinics  
מרפאות שיניים מאוגדות